

EDISTE[®]
rynnäkkö

EI LAULUA

EI LEIKKIÄ

KÄYKÖ PALVELUSI KAUPAKSI?

- Joo, mutta miljoonan lisämyynti ei onnistu nykyisillä tempuilla.
- Kyllä muuten, mutta asiakkaat eivät ymmärrä mitä myymme.
- Myyntikäyntejä piisaa, mutta tilauksia uupuu.
- Myyhän se, mutta kate on surkea.
- Ihan kivasti, mutta tuntihintaa ei enää voi nostaa.

EDISTE-RYNNÄKKÖ™ TUPLAA KATTEESI TYÖVIIKOSSA

EDISTE-RYNNÄKKÖ™ KIRKASTAA KILPAILUETUSI VIIKOSSA EI KOTILÄKSYJÄ TAI KIUSALLISIA RYHMÄTÖITÄ

Edisteen rynnäkköryhmä tuottaa myyjillesi käytännön työkalut, kuten esitteen ja myyntiesityksen. Muotoilemme tuotteellesi törkeän lupauksen, joka vetoaa päättäjiin. Aikaasi hankkeeseen kuluu vain 6 tuntia.

MITEN TIENAAT EUROSI TAKAISIN?

Ediste-rynnäkkö sopii yrityksellesi, jos tavoittelet vähintään miljoonan lisämyyntiä tai 100 000 euron vuosittaista lisäkatetta. **Ediste-rynnäkkö maksaa itsensä takaisin tyypillisesti alle 2 kuukaudessa.**

MITEN HYÖDYT?

- Pääset nopeasti testaamaan uutta palveluasi.
- Palvelumyyntisi kate kasvaa.
- Myyjäsi alkavat puhua hyödyistä ja rahasta tuoteominaisuuksien sijaan.
- Asiantuntijasi oppivat tuotteistamaan.
- Säästät aikaasi, sitä kuluu vain 6 tuntia.

Lisäksi saat sähkökän startin myös sisäiseen markkinointiisi, sillä tuotteistusprojekti on mainio sitouttamisen keino.

MITÄ SAAT TULOKSEKSI?

Rynnäkkö päättyy aina projektiviikon perjantaina. Saat silloin kouraasi kaikki myyjän perustyökalut:

1. PowerPoint-myyntiesityksen
2. Hinnaston
3. Tuotelaatikon
4. 50 kpl kaksipuoleisia nelivärisiä A4-esitteitä
5. 50 kpl nelisivuisia Kysymyksiä & vastauksia -dokumenteja
6. Verkkosivuston

Toimitamme käyttöösi kaikki projektissa käytetyt kuvat, logot ja taittotiedostot muistitikulla.

MITEN TILAA OMAN RYNNÄKKÖSI?

Ota yhteyttä Antti Apuseen ja kysy lisää. Hänet tavoitat puhelimitse numerosta 041 449 7250 tai sähköpostitse osoitteesta antti.apunen@ediste.fi. Ediste-rynnäköön hinta on 14 500 euroa + alv.

Lisätietoja löydät osoitteista rynnakko.fi & ediste.fi

MITEN EDISTE EROAA MAINOSTOIMISTOSTA?

	Ediste	Mainostoimisto
Punaisten ja sinisten värisävyjen hienosäätöä		x
Taiteilijoiden pehmeitä brändipuheita ja paksusankaisia silmälasia		x
Epämääräisiä aikatauluja ja kuukausien projekteja		x
Tuotteistaja ymmärtää insinöörien puhetta	x	
Valmista viikossa, pääset heti myymään	x	
Kiinteä taksa, ei yllätyskuluja	x	
Investointilaskelmat ja hinnoittelu hallussa	x	

EDISTE ON RYNNÄKÖINYT JO YLI 150 PALVELUA SUURILLE SUOMALAISILLE YRITYKSILLE.

”Edisteen asiakaslähtöinen näkökulma on lahjomaton.”

- Myynti- ja markkinointijohtaja Tommi Elomaa, Tapiola



”Olemme kiteyttäneet palvelutuotteita, joiden avulla asiakkaamme saavat investoinnilleen erinomaisen tuoton.”

- Myyntijohtaja Tuula Ruokonen, Fortum Power Solutions



”Innostava projekti, jonka lopputulokset olivat hienot. Saimme yksinkertaistettua sen, mitä halusimme sanoa. Saimme myös valmiiksi tuotetun markkinointimateriaalin esitteineen, tuotepakkauksineen, myyntiesityksineen ja nettisaitteineen.”

- Toimitusjohtaja Taru Keronen, Area

